



Satsa på
SÄLJ



Välkommen till AddMan Sales Recruitment.
Vi är specialistföretaget på bemanning och rekrytering inom försäljning.

Exempel ur vår databas:

- Business 2 business säljare
- Tekniska säljare & ingenjörer
- Innesäljare & dörrförsäljare
- Support & kundtjänstpersonal

När din försäljning är viktig

Och varför AddMan kan hjälpa dig



Vi finner just den karaktär du söker

AddMan har en stark kandidatbas och våra erfarna rekryterare har stora kontaktytor.

Vare sig du behöver en hårdnackad Internet-marknadsförare, hugade telefonförsäljare, eller en person med tekniska kunskaper för avancerad tjänsteförsäljning så har vi alternativen.

Tillsammans med oss för du en dialog om vilken typ av personal du behöver. Det kan handla om kompetensnivå, i vilken typ av miljö de ska fungera i, och vilka krav du kommer att ha på personen.

Därefter börjar vårt arbete med att antingen finna rätt person eller om du så önskar, ett helt arbetsteam.



Vår personal trivs i sin roll och mår bra

Inom försäljning finns inget viktigare än att ha personal som tror på vad de gör, och trivs med sin omgivning.

Hos oss har alla medarbetare sin egen karriärcoach och vår ambition är att AddMan ska vara en karriärstege där våra anställda ska ges möjlighet att gå vidare antingen hos oss, en kund eller via en annan arbetsgivare.

Man ska leva som man lär. Genom att förstå vår personals behov och vart de vill komma med sina karriärer samarbetar vi för att de ska nå sina mål. Att erbjuda rätt arbetsplatser, rätt ersättningsnivåer och rätt förmåner är självklarheter för oss.



Det är förmånligare priser hos AddMan

För dig som arbetsgivare eller bemanningskund erbjuder vi en av marknadens lägsta priser på inhyrd personal och rekryteringstjänster.

Det är möjligt tack vare mindre administration och avsaknad av hela våningsplan med dyra chefer. Vår leverans kvalitet är ändå densamma. Vi tror på ett enkelt och rakt samarbete med våra kunder. Hos oss jobbar du mot en och samma Rekryterings/Bemanningskonsult som är huvudansvarig och sakkunnig inom din bransch. Det blir billigare för dig och ditt företag samtidigt som kontakten med oss förenklas och blir effektivare. Populärt även



Vi kan försäljningsorganisationer

Allt är enkelt när man kan och har erfarenhet. Vi som jobbar med rekrytering och bemanning hos AddMan har själva en lång bakgrund inom försäljnings- och marknadsorganisationer.

Många och långa samtal med VD:s, personalchefer och försäljningschefer har förutom egen erfarenhet gett oss en kompetens och förståelse för hur effektiva sälj- och marknadsorganisationer fungerar och vilka ingredienser som krävs för att de ska må ännu bättre.

Vi ser behoven och i samarbete med dig som kravställare kan vi föreslå lösningar om vilken typ av personlighet, karaktär och profil som passar bäst till just er organisation.



AddMansäljare hos Excelsior. Här säljs allt från IT-lösningar till TV-abonnemang

CASE: AddMan bakom en av kometerna bland säljbolag!

Excelsior Sales i Kista är ett av Sveriges snabbast växande säljbolag. Man behövde snabbt tillsätta 30 talangfulla säljare. AddMan valdes för uppdraget. Ett samarbete som inneburit en nästan ofattbar succé!

I Excelsiors fräscha lokaler mitt i Sveriges IT-distrikt i Kista jobbar 70 säljare. Tempot är högt och musiken dunkar i bakgrunden. Stämningen ger nästan lite klubbkänsla och trivseln går inte att ta miste på. Företagets affärsidé är att via uppdrag från svenska och internationella företag direkt sälja allt från TV-abonnemang till IT-produkter. Vissa av medarbetarna är erfarna och har varit på flera arbetsplatser tidigare, men här finns även unga säljtalanger som är på sitt första riktiga jobb.

- Vår strategi från första början var att bygga en företagskultur där alla är vinnare. Jobbar du här ska du må bra och trivas med omgivningen, och när du gör det presterar du och tjänar bra med pengar sammanfattar Johan Wallin, Försäljningschef på Excelsior Sales hela filosofin.

Personalfrågan under den första expansionen var svår. Med nytecknade kundavtal och ett initialt behov av 30 säljare kontaktades flera olika bemanningsföretag. Resultaten var högst varierande



Anna hos Excelsior trivs och blev månadens säljare i jan 2009.

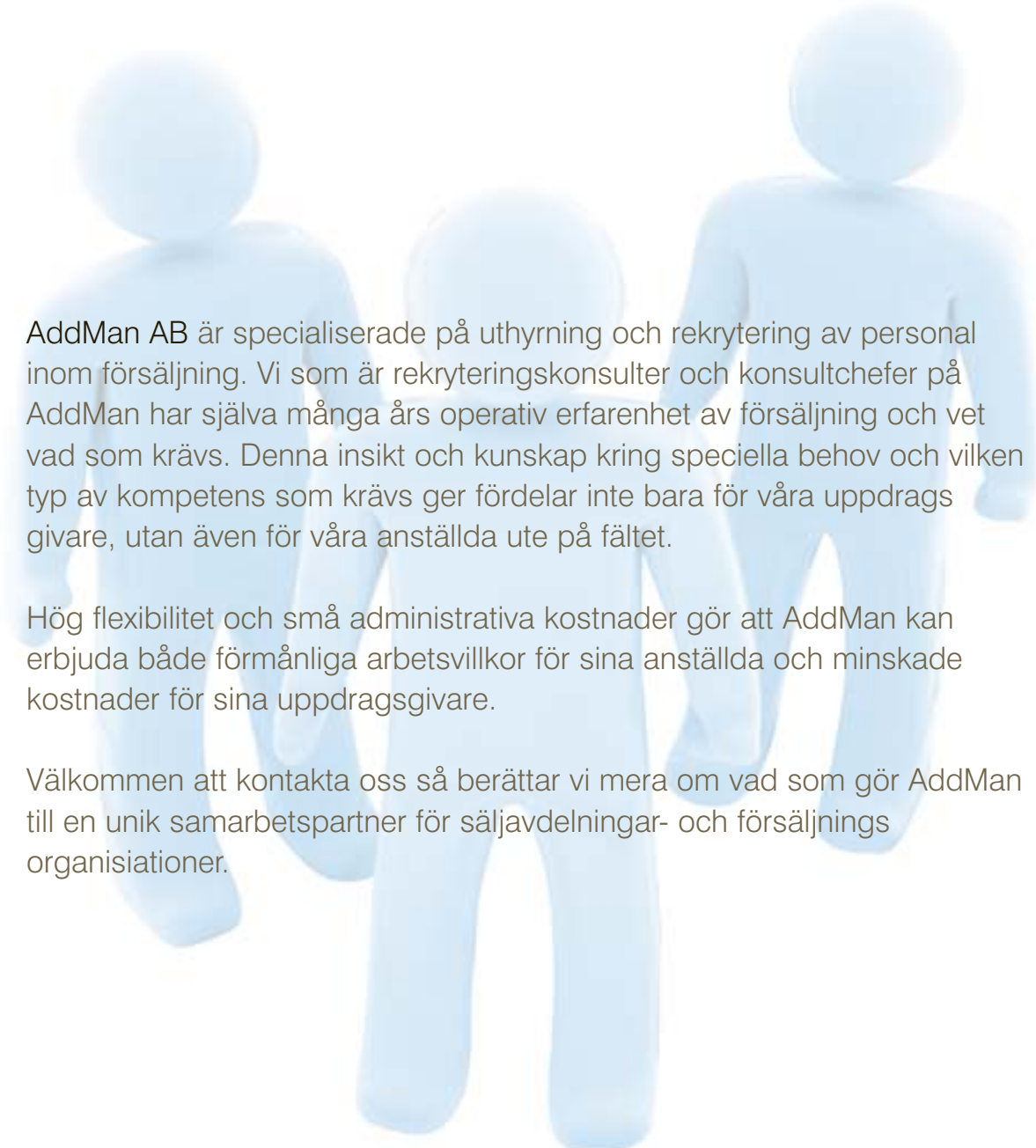
Anna Nilsson 24, är en av säljarna som AddMan bemannade hos Excelsior för lite mer än ett och ett halvt år sedan. - Det här är en skön arbetsplats där alla inklusive cheferna är på samma våglängd och jobbet känns nästan lite som en livsstil! Visst är det stressigt ibland men jag trivs och har kul berättar Anna som är full av tillförsikt inför en karriär inom försäljning. Ett framtida jobb inom IT eller Telecom lockar mest

och ingen verkade riktigt förstå vilken typ av företagskultur man ville bygga för framtiden. När AddMan kom in i bilden ändrades allt. Nu riktades arbetet in på att systematiskt hitta karaktärer som passade ihop, hade föutsättningarna och som dessutom hade rätt drivkraft. Ett pusslande som gav resultat.

För AddMans del var Excelsiors funderingar kring vilken typ av personal de ville ha inget konstigt. - När vi fick totalansvaret för Excelsiors personal kändes allt naturligt för oss. När man rekryterar säljpersonal är det ofta mötet och inte vad som står i CVt som spelar störst roll. Det handlar mest om känsla för karaktären, helheten och i vilken miljö den här personen ska fungera i säger Fredrik Rane, VD på AddMan.

Resultaten har kommit snabbt för Excelsior. En sälj- och vinnarkultur i kombination med en unik lagsammanhållning har gett fantastiska resultat. Under 2010 räknar bolaget med att expandera till över 100 medarbetare. All bemanning kommer som hittills att ske via AddMan Sales Recruitment.

- Visst har vi lyckats finansiellt med vår affärsidé och våra kunder förlänger sina avtal med oss. Men samtidigt ska man komma ihåg att vi inte hade gjort det utan vår fantastiska personal. Där liknande arbetsplatser sitter i en mörk källare och personal omsätts på tre-fyra månader så sitter vi ljus och trevligt samtidigt som vår personal trivs och stannar kvar. Det måste vara unikt för branschen avslutar Johan Wallin nöjt.



AddMan AB är specialiserade på uthyrning och rekrytering av personal inom försäljning. Vi som är rekryteringskonsulter och konsultchefer på AddMan har själva många års operativ erfarenhet av försäljning och vet vad som krävs. Denna insikt och kunskap kring speciella behov och vilken typ av kompetens som krävs ger fördelar inte bara för våra uppdragsgivare, utan även för våra anställda ute på fältet.

Hög flexibilitet och små administrativa kostnader gör att AddMan kan erbjuda både förmånliga arbetsvillkor för sina anställda och minskade kostnader för sina uppdragsgivare.

Välkommen att kontakta oss så berättar vi mera om vad som gör AddMan till en unik samarbetspartner för säljavdelningar- och försäljningsorganisationer.



AddMan Sales Recruitment AB

Kungsgatan 36 111 35 Stockholm

Telefon: 08- 122 095 70 E-post: info@addman.se

www.addman.se